

## 株式会社光響

2026/06/08 07:50 - admin Admin

ステータス:	新規
優先度:	通常

## 説明

株式会社光響

【京都】社内SE (ITインフラ・社内システム運用・改善・プロジェクト推進) / 16期連続増収

## 会社情報

求人ID 431988

企業名 株式会社光響

本社所在地 〒6128429

京都府京都市伏見区竹田西段川原町131番

設立 2009年4月

ホームページ <https://www.symphotony.com/>

業種 半導体・電子・電気・精密メーカー

従業員 62人

市場区分 上場

資本金 1,500万円

売上高 223,200万円

キャッチコピー 16期連続増収 / 11期連続黒字 / 最先端レーザー技術を支えるIT 光・レーザー技術で社会を豊かに

## 事業内容

レーザー・光学分野に特化した企業として、大手製造業・大学・国立研究開発法人にレーザー関連製品を提供しています。(取引先業界も多種多様) 同社製品は、光・レーザー関連技術の基礎研究から応用研究、製品開発に至るまで幅広く活用されているほか、産業分野における生産・検査・計測工程など幅広く利用されています。

- ・レーザー・光学関連製品の製造販売及びレンタル、サブスク
- ・レーザー・光学関連製品の輸入販売
- ・レーザー・光学関連のセミナー
- ・レーザー・光学関連の技術情報、ニュース情報、ショップ、動画学習サイトの運営
- ・レーザー・光学関連の職業人材紹介

会社の特色 ビジョン：光・レーザー技術で社会を豊かに

ファイバーレーザー、超短パルスレーザーを専門として、基礎から応用までの研究開発に従事。

光・レーザー技術で社会を豊かにしたいという強い想いから、設立しました。

## 特徴：

株式会社光響は、光・レーザーに関わる企業、技術者・研究者が当社を通じて繋がるプラットフォームを提供するため、レーザー業界に特化して事業を行っております。

当社が取扱うレーザー関連製品は、大学・国立研究開発法人及び企業向けに販売されており、光・レーザー関連技術の各分野における基礎・応用研究、開発の他、産業分野の生産・検査・計測工程等で利用されています。

また、レーザーに関する自社サイト「Optipedia」、「Optinews」、「OptiVideo」を運営し、幅広いレーザーに関する情報をより多くの人に知ってもらえるよう取り組んでおります。

これらの取り組みを通して、「光・レーザー技術で社会を豊かに」という経営理念の実現を目指しております。さらに、設立以来16期連続増収という成長企業としての勢いと、11期連続黒字という堅実性を持った企業です。

## &lt;レーザーの使用例&gt;

半導体の製造において微細加工をするレーザー加工機 (フェムト秒レーザー加工機)

汚水・産廃を排出しないレーザー錆取り機 (レーザークリーナー)

レーザーのビーム径や強度を測定する機器 (ビームプロファイラ)

自動車の自動運転において物体間距離を測定するレーザー製品 (ライダー製品)

## その他 会社情報

主な株主：経営陣

## 求人情報

職種 【京都】社内SE (ITインフラ・社内システム運用・改善・プロジェクト推進) / 16期連続増収

## 職務内容 業務概要

当社の情報システム部門にて、販売管理システム (ERP、CRM等) の改善・管理・運用業務、および次期基幹システム導入プロジェクトの企画・推進を担当します。社内の各部門や外部ベンダーと連携し、業務効率化や課題解決に貢献いただく重要なポジションです。

#### 業務詳細

- ・販売管理システム（ERP、CRM等）の運用・管理、改善策の立案と実行
- ・システム導入支援ベンダーとの折衝、進捗管理
- ・各部署からの業務課題の抽出、改善施策の提案と実行
- ・システムトラブル発生時の対応・原因分析・再発防止策の策定
- ・社内からの問い合わせ対応、利用定着に向けたサポート
- ・新規システム導入計画の策定と推進（要件定義、ベンダー選定、導入、運用）
- ・導入後の運用および継続的な改善サイクルの確立 など

#### 扱うサービス

自社で開発・運用する販売管理システム（ERP、CRM）、生産管理、情報インフラ全般。

#### 組織構成

管理部配下の情報システムグループに配属となり、少数精鋭で意思決定や業務改善がスピーディに進む環境です。

#### 職務内容の変更の範囲 会社の定める業務

##### 必要な経験/資格 必須条件

- ・基幹システム（ERP / 販売管理等）の開発または導入経験
- ・要件定義書、基本設計書の作成経験
- ・テスト計画、テストシナリオ作成・実施経験
- ・社内外との円滑なコミュニケーション能力

##### 歓迎条件

- ・社内システム導入プロジェクトリーダー経験
- ・リレーショナルデータベース（SQL等）活用経験・知識

##### 社風その他 上場情報、受賞歴、認定

- ・2023年7月 TOKYO PRO Market上場
- ・中小企業庁主催「はばたく中小企業・小規模事業者300社」「事業再構築・生産性向上」部門受賞
- ・次代の京都経済をリードするベンチャー企業として「京都市ベンチャー企業目利き委員会」Aランク企業認定

##### 雇用形態 正社員

##### 雇用期間 期間の定めなし

##### 試用期間 3か月

##### 試用期間の勤務条件 なし

##### 契約更新 なし

##### 就業時間 9:00～18:00

##### 休憩時間 60分

##### フレックス なし

##### 残業 あり

##### 給与形態 月給+賞与制

##### 予定年収 550万円～800万円

##### 月給 32万円～47万円

##### 残業代 あり

##### 面接回数 2回

##### 選考方法 面接2回程度

##### 勤務地 京都府京都市伏見区竹田西段川原町131番

##### 勤務地の変更の範囲 会社の定める事業所

##### 最寄り駅 竹田(京都府)

##### 休日休暇 慶弔休暇 年末年始 夏期休暇 有給休暇

##### 諸手当 通勤手当 KPC（会員制福利厚生サービス） PC眼鏡支給 社内・社外講師による研修

##### 保険 健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

##### 備考 なし

#### 履歴

#1 - 2026/06/08 07:50 - admin Admin

本メールの内容は、マイページでもご確認いただけます。

北條 健太 様

お世話になっております。ギターリーの宮本涼介でございます。  
株式会社光響の面接の詳細に関しまして、ご連絡させていただきます。

またご不明な点、ご相談などございましたらお気軽にお問合せ  
くださいませ。

本メールをご覧頂きましたら、ご確認のためご返信いただけ  
ますようお願い申し上げます。

=====

面接詳細 =====  
【求人票】

<https://www.geekly.biz/detail/431988>

日時：6月8日（月）19:00-20:00

企業名：株式会社光響

<https://www.symphotony.com/>

内容：1次面接

所要時間：1時間程度

服装：指定なし（基本的には自由ですが、ジャケット着用を推奨いたします。）

面接官：取締役CFO 松永啓吾様、人事責任者 土井健徳様

面接方法：オンライン面接

面接用URL：https://meet.google.com/hfi-gtst-vdo

注意

万が一、電車の遅延等で面接時間に間に合わない、遅れてしまうことがございましたら、必ず事前に担当カウンセラーか、つながらない場合には、弊社代表電話までご連絡いただけますようお願いいたします。（弊社より先方にご連絡させていただきます。）

担当カウンセラー：宮本涼介

携帯：070-1419-4996

株式会社ゲークリー：03-6418-9113 =====

面接ポイント(Geekly Media)

・適切な自己アピールのやり方を徹底解説

[https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1904\\_021/](https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1904_021/)

・『転職理由の本音』は話してもいいのか？！

[https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1905\\_015/](https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1905_015/)

・【面接マナー】これだけでも抑えておこう！

[https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1904\\_008/](https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1904_008/)

・面接の準備には2種類の準備が必要だった！

[https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1902\\_012/](https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1902_012/)

・転職面接の質問を徹底解説！回答方法のお手本とともに公開！

[https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1902\\_007/](https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1902_007/)

・面接で希望年収を聞かれたら、正直に言うべき？

[https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1903\\_019/](https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/1903_019/)

その他参考URL

・面接官に好印象を与える逆質問集

[https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/2002\\_009/](https://www.geekly.co.jp/column/cat-jobsearch/2002_009/)

以上でございます。

よろしく申し上げます。

面接終了後に感想、企業への印象などご一報頂けましたら幸いです。

マイページへのログインはこちらから

<https://www.geekly.biz/>

株式会社GEEKLY（ゲークリー） IT/web/ゲーム業界専門の転職支援会社

<https://www.geekly.co.jp>

宮本涼介

携帯：070-1419-4996

Mail：[ryosuke.miyamoto@geekly.co.jp](mailto:ryosuke.miyamoto@geekly.co.jp)

大阪オフィス

〒530-0057 大阪府大阪市北区曽根崎2丁目6-6 コウヅキキャピタルウエスト6F

Tel：06-6450-5211

#2 - 2026/06/08 07:53 - admin Admin

- 説明を更新

#3 - 2026/06/08 08:57 - kenta hojo

【面接のポイント】

自己紹介

- ・1～2分でまとめる（学歴・職歴の羅列ではなく、キャリアの軸 強み 今につながる話を端的に）。
- ・「なぜITコンサル領域に挑戦したいのか」へ自然につなげると好印象。

転職理由の伝え方

- ・前職への不満を強調せず、「キャリアアップ」「新しい価値提供」「市場価値の向上」といった前向きな表現にする。
- ・「より上流で顧客に近い立場で課題解決したい」「成長環境を求めたい」などそのうえでなぜ現職では難しいのかまで端的に説明できるとベスト。

業界・業務理解の事前準備

- ・ITコンサルとSIer、ベンダーとの違いを自分なりに説明できるようにする。

志望理由の深掘り想定

- ・「なぜITコンサルか?」「そこで何を成し遂げたいか?」の2段階を準備。
- ・抽象（理念・思い）と具体（プロジェクトイメージ、身につけたいスキル）の両面で答えられるとなお良い。

キャリアプランの具体性

- ・短期（入社後3年で習得したいこと）、中期（マネジメント/リードコンサルとして顧客を動かす）、長期（特定領域での専門性確立や新規事業推進）を整理しておく。
- そのうえで現状の課題とそこに対してどういう自己研鑽をしているのかまで整理できていると尚良。

伝え方

- ・結論ファーストで端的にが前提ではあるが会話の意識をする。（一問一答は逆にNG）
- ・PREP法（結論 理由 具体例 再結論）が有効。

身だしなみ

- ・スーツ着用orジャケット推奨、清潔感を意識 清潔感がある身だしなみをしてマイナス評価になる事はないため。
- ・カジュアル面接であっても第一印象は重要。

【面接官の特徴】

- ・人事担当者との面接。
- ・キャリアや転職理由、今後のキャリア志向性を深掘りされる。
- ・カジュアルな雰囲気面接。

#4 - 2026/06/08 09:16 - kenta hojo

- 説明を更新

#5 - 2026/06/08 09:16 - kenta hojo

- 説明を更新

#6 - 2026/06/08 13:10 - kenta hojo

基本情報

<https://www.symphotony.com/company/company-profile/>

#7 - 2026/06/08 15:36 - kenta hojo

ガスバフZピンチプラズマのX線分光測定

#8 - 2026/06/08 16:04 - kenta hojo

(1) 自己紹介

北條健太と申します。本日はお時間をいただきありがとうございます。  
私は日本大学理工学部物理学科を卒業後、  
ハマゴムエイコム株式会社に入社し、  
約14年間にわたり業務システムの開発や導入プロジェクトに携わってきました。  
販売管理システムをはじめとする業務システムの設計・開発・導入や、  
プロジェクトリーダーとしてのマネジメントも経験しております。  
その後、豊川市役所および生駒市役所にて情報システム部門に所属し、  
基幹システムの導入・運用、DX推進、情報セキュリティ、業務改革などに  
携わってまいりました。  
現在は生駒市役所でデジタルイノベーション推進課の係長として、  
庁内DXやシステム標準化などのプロジェクトを担当しております。

本日はどうぞよろしくお願いたします。

## (2) 転職理由

現在の生駒市役所では、DX推進やシステム標準化、オンライン行政手続きの推進など、非常にやりがいのある業務を担当しています。また、多くの関係者と調整しながらプロジェクトを推進する経験も積むことができました。

一方で、ここ数年、AIやデータ活用、先端技術の進展を見ている中で、

技術そのものが社会や産業を変えていく現場にもう一度身を置きたいという思いが強くなりました。

私はもともと民間企業でシステム開発を長く経験しており、特に販売管理システムの導入や業務改革プロジェクトでは、システムを活用して事業の成長に直接貢献できることに大きなやりがいを感じていました。

自治体では公共性の高い仕事に携わることができますが、事業成長や新しい技術の社会実装に直接関わる機会は限られています。

また、自分自身のキャリアを振り返ったときに、

今後10年、15年先を考えると、技術革新のスピードが速い民間企業で学び続けたいという気持ちがあります。

特にAIや先端技術の活用が進む時代において、自らも技術を学びながら、

事業成長を支えるシステムづくりや業務改革に携わりたいと考えるようになりました。

今回の転職活動は、現在の職場に大きな不満があるからではありません。

むしろ多くの経験を積ませていただいたことに感謝しています。そのうえで、自分自身の志向や今後のキャリアを考えた結果、

より技術に近い環境で、事業成長や技術革新に直接貢献できる仕事へ挑戦したいと考え、転職を決意いたしました。

## (3) 志望動機

貴社を志望した理由は、単に社内SEの募集だからではなく、

「光・レーザー技術で社会を豊かに」という理念や、レーザー業界に特化した独自の事業展開に強く魅力を感じたためです。

私は大学で物理学を専攻しており、光学やレーザーは学生時代から関心の高い分野でした。

そのため、貴社が取り扱うレーザー技術が、半導体製造、自動運転、計測技術、環境分野など、社会のさまざまな領域を支えていることに非常に興味を持ちました。

また、製品販売だけでなく、情報サイトや動画学習サイトの運営、人材紹介、セミナー開催などを通じて、レーザー業界全体のプラットフォームを目指している点にも大きな特徴を感じています。

単なる商社やメーカーではなく、業界全体の発展を支える存在として事業を展開されている点に共感しました。

さらに、設立以来16期連続増収、11期連続黒字という実績からは、挑戦と堅実さを両立している企業文化を感じています。

少数精鋭の組織でスピード感を持って意思決定し、成長を続けている点も非常に魅力的です。

募集職種においては、販売管理システムやERPの運用・改善、次期基幹システム導入プロジェクトの推進が求められています。

私は過去に販売管理システムの要件定義から導入までを担当した経験があり、

ERPを活用した業務改革やベンダーマネジメントも経験しています。

また自治体では、大規模システム導入や標準化プロジェクトの推進にも携わってきました。

これまで培ってきた業務システムの知識やプロジェクト推進経験を活かしながら、

貴社の事業成長を支える情報システム基盤の強化に貢献したいと考えています。

そして、社会を変える可能性を持つレーザー技術の発展を、ITの立場から支えていきたいと思い、志望いたしました。

- ・レーザー・光学機器の販売
- ・自社製品開発
- ・レンタル・サブスク(LaaS)
- ・技術コンサルティング
- ・セミナー・教育事業
- ・人材紹介
- ・技術メディア運営

- ・ERP(販売管理システム)導入経験
- ・要件定義~導入までの上流工程経験
- ・ベンダーコントロール経験
- ・自治体での情報システム・DX推進経験
- ・プロジェクトリーダー経験
- ・物理学科出身でレーザー・光学分野との親和性

## (4) 他社状況(軸)

現在は、社内SE、情報システム、DX推進、業務システム導入・改善といった領域を中心に転職活動を行っています。

企業規模にはあまりこだわらず、事業や技術に魅力があり、自分の経験を活かしながら新しい挑戦ができる環境を重視しています。

特に、基幹システムやERPの改善、業務改革、DX推進などに携われる企業を中心に応募しています。

また、単なる運用保守だけでなく、業務部門と連携しながら課題解決や業務改善を推進できるポジションを希望しています。

これまでシステム開発、自治体DX、情報システム運営の経験を積んできましたので、

今後はその経験を活かして事業成長により近い立場で価値を発揮したいと考えており、その軸に沿って企業選びを行っています。

## (5) 今後何がしたいか

今後は、ITを単に運用する立場ではなく、事業成長や技術革新を支える立場として価値を発揮できる人材になりたいと考えています。

これまでのキャリアでは、システム開発、ERP導入、自治体DX推進など幅広い経験を積んできました。

一方で、AIやデータ活用、業務自動化などの技術進化を見ていると、まだ学ぶべきことが多く、自分自身もさらに成長したいという思いがあります。

そのため、まずは業務システムや情報システム基盤の改善を通じて事業に貢献しながら、

AIやデータ分析などの新しい技術も積極的に取り入れていきたいと考えています。

実際に近年はG検定やデータサイエンティスト検定、Python関連資格の取得にも取り組み、継続的な学習を進めています。

また将来的には、システムだけを見るのではなく、事業や組織全体を俯瞰して改善を推進できる人材になりたいと考えています。

現職でも多様な関係者を巻き込みながらプロジェクトを進めてきましたが、今後はさらに経営や事業戦略の視点も身につけ、

ITと業務をつなぐ役割を担いたいと思っています。

私自身、「学ぶことと実践することの両輪を回し続けたい」という思いを大切にしています。新しい技術を学ぶだけでなく、

それを実際の業務や事業に活かす、成果につなげることができる人材として成長し続けたいと考えています。

特に技術革新のスピードが速い分野に身を置きながら、社会や産業の変化に貢献できる仕事を続けていきたいと思っています。

以下のことを伝えようと思っていましたが、明確に志望動機を質問されることがなかったので、その他の質問にまぎれこまですべて部分的にしか伝えられなかったです。

AIやデータ活用、先端技術の進展を見ている中で、業務システムのありかたも大きく変わろうとしている。そのような状況において、技術の変化が、社会にどのような影響を与えるかについて、実体験として関わられるような仕事をしたいと思った。これまでの、経験を活かしつつも、新しい技術にも携われる仕事という軸で転職活動をしているが、御社の次期基幹システムへの導入プロジェクトに関心をもったため応募した。また、大学では物理学を専攻しており、御社のレーザーという事業分野にも親近感を感じたということも、応募したきっかけになった。